

Genau Meins!



JUNIOR SALES- UND RESERVATIONSLEITER-IN (m/w/d) BRETANIDE Sport & Wellness Resort 4* | Insel Brač, Kroatien

Das familiengeführte BRETANIDE Sport & Wellness Resort 4* auf der Insel Brač verbindet seit 2002 österreichisches Hotel-Niveau mit mediterranem Flair. Wir stehen für herzliche Gastfreundschaft, exzellente Küche, eine gepflegte Anlage, Strandnähe sowie ein ausgezeichnetes Preis-/Leistungsverhältnis. Persönlicher Service, Leidenschaft und echtes Engagement prägen unser Haus – für höchste Gästezufriedenheit.

Was dich erwartet:

- Unterstützung bei Leitung, Organisation und Weiterentwicklung des Sales- und Reservierungsteams sowie interner Prozesse
- Betreuung, Kommunikation und Verhandlung mit Veranstalterpartnern sowie Endkunden
- Mitarbeit und Optimierung sämtlicher Reservierungs-, Verkaufs- und interner Prozesse
- Operative Abwicklung des Daily Business in der Reservierungsabteilung (Angebotserstellung, Preisberechnungen und Reservierungsabwicklung)
- Umsetzung und Ausbau von Sales-, Marketing- und Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung (Ausbau von Direktbuchungen, Akquise von Gruppen in Vor- und Nachsaison sowie Erschließung neuer Vertriebskanäle)
- Unterstützung im Bereich Preisgestaltung und Revenue Management
- Einhaltung, Monitoring und Umsetzung von Budgets und Zielen gemäß Unternehmensstrategie
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen, Veranstaltungen und bei Partnerbesuchen
- Optimierung des Online-Auftritts inkl. Website und Online-Kampagnen (Social Media, Newsletter)

Das bringst du mit:

- Mindestens abgeschlossene Mittelschulbildung (bevorzugt höhere oder Hochschulbildung im Bereich Tourismus oder Hotellerie)
- Mind. 2–5 Jahre Erfahrung in gleicher oder ähnlicher Position bzw. im Hotel- oder Agenturverkauf

- Fähigkeit, Marktpotenziale zu identifizieren, Verkaufsstrategien zu entwickeln und Ergebnisse gemäß dem Budget des Unternehmens zu erzielen
- Kroatisch-, Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kenntnisse im Online-Marketingbereich (Social-Media, Website Word Press, Online Marketing)
- Sehr gute Kenntnisse in MS Office sowie Erfahrung mit Hotel- und Rezeptionsprogrammen
- Hervorragende Verhandlungsfähigkeiten
- Kenntnisse im Revenue & Yield Management
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie zuverlässige, strukturierte Arbeitsweise

Was wir bieten:

- Hybrider Arbeitsplatz: Homeoffice in der außeroperativen Saison (Nov.– März) und teilweise während der Saison (optional: Aufteilung Brač während der Saison & Graz Puchstraße in der Off-Season)
- Möglichkeit zur beruflichen Weiterentwicklung und schnelle Aufstiegsmöglichkeit zum Senior Sales Manager
- Arbeit in einem familiären, dynamischen, motivierenden Umfeld mit positiver Arbeitskultur
- Vollzeitbeschäftigung mit Möglichkeit eines unbefristeten Arbeitsverhältnisses
- Kostenlose 3 Mahlzeiten täglich während der operativen Saison
- Fahrtkostensersatz oder Unterkunft im Resort
- Bruttomonatsgehalt von € 2.500,- sowie attraktive Benefits, wie Krankenversicherung, Ermäßigungen auf Dienstleistungen, Nutzung der Sporteinrichtungen im Resort.



Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann bewirb dich online unter www.gruberreisen.at/jobs
oder per Mail an personal@gruberreisen.at.

